

# Rohstoffe sind das Öl der Zukunft

Hubert Blum, Verwaltungsratspräsident der EMH AG, zur momentanen Lage auf dem Metall-Markt

Seit über 25 Jahren sind die Gründer und Macher der Europäischen Metallhandels Aktiengesellschaft (EMH AG) in der Investmentbranche tätig. Durch diesen globalen Erfahrungsschatz richtete sich der Fokus bereits 2006 verstärkt in Richtung Sachwerte/Strategische Metalle. Mittlerweile ist die EMH AG zu einem der größten europaweit tätigen Unternehmen aufgestiegen, das sich auf den Handel und Vertrieb von strategischen Metallen (Edelmetalle, Technologiemetalle, Seltene Erdmetalle) fokussiert. Der Schwerpunkt liegt dabei jedem Menschen den Zugang zu dieser spannenden und hoch lukrativen Assetklasse zu ermöglichen. Ohne diese Alleskönner ist ein Leben, so wie wir es heute kennen, schlichtweg unmöglich. Sämtliche technologische Innovationen, von Touchscreen über Photovoltaik, von Windkraft bis hin zur Hybridtechnik, sind ohne ausreichende Rohstoffreserven nicht machbar. Experten sprechen deshalb vom „Öl der Zukunft“. Der Schmierstoff für das Getriebe der Weltwirtschaft. Aufgrund der interessanten Perspektiven führten wir ein Interview mit dem Verwaltungsratspräsident der EMH AG, Hubert Blum, über dieses Thema.



**Herr Blum, worin unterscheidet sich die EMH AG gegenüber ihren Mitbewerbern?**

Schön, dass Sie diese Frage zuerst stellen. Sie ist mit drei Wörtern zu beantworten: Erfahrung, Kosten, Lagerung. Seit mittlerweile einem Jahrzehnt beschäftigen wir uns mit dem Handel von Metallen. Durch meine damalige Berufswahl als Werkzeugmacher 1984 lernte ich sehr früh die faszinierenden Möglichkeiten von Metallen kennen.

Diese Affinität ist bis heute geblieben und hat sich sogar noch verstärkt. Wir beziehen die Metalle durch unseren Großhändler direkt aus China und anderen pro-

duzierende Ländern weltweit. Das sind gewachsene Geschäftsbeziehungen und gegenseitiges Vertrauen, welches über Jahrzehnte aufgebaut wurde. Unsere Investoren profitieren dadurch doppelt. Zum einen sind Metalle höchster Reinheit und bester Qualität garantiert, zum anderen ist ein Exit des Kunden durch eine stetig

sondern in Deutschland. Das Zollfreilager im Rhein-Main-Gebiet wird von unserem Großhändler und der EMH AG zur Lagerung dieser wertvollen Metalle ausschließlich genutzt. Die beeindruckenden Sicherheitsmaßnahmen (Bankenstatus), sowie die riesige Lagerfläche sind faszinierend. Das senkt die Versicherungsprämie, welche monatlich den Werten angepasst wird. Regelmäßige Besichtigungen stoßen auf großes Interesse seitens der Vertriebspartner und Kunden. Durch den Zollstatus kaufen unsere Investoren Mehrwertsteuerfrei ein.

**Sie bieten sogenannte Metallbaskets an. Können Sie diese näher erläutern und kann ein Kunde auch einzelne Metalle erwerben?**

Wir haben im Moment drei Baskets im Programm: Standard Basket, Eco Basket, Premium Basket. Diese sind nach Themenbereichen ausgesucht und bestückt worden. Es gibt seltene und spannende Metalle mit enormem Preissteigerungspotential und es gibt langweilige Metalle von denen Millionen Tonnen produziert werden mit wenig bis gar keinem Potential. Die langweiligen haben wir

wachsende Zahl an Industriekunden gewährleistet. Möchte unser Investor seine Metalle verkaufen, so dauert dieser Exit durchschnittlich nur fünf Werktage. Das ist spielentscheidend und sucht am Markt seinesgleichen. Außerdem findet ein immer größer werdender Handel innerhalb der EMH AG durch neue Käufer statt. Die von uns angebotenen Produkte sind sogenannte „Low Budget“ Produkte, das heißt, kostengünstig zu erwerben. Desweiteren haben wir ein attraktives Kostenträgerprogramm für unsere Kunden, vertraglich garantiert. Zu guter letzt lagern wir die Metalle nicht im Ausland

gar nicht im Sortiment. Unser Standard Basket ist der Edelmetallbasket. Er ist bestückt mit Gold und Silber. Jeder kennt sie und fast jeder weiß wozu sie gebraucht werden und wie wertvoll diese sind. Der Eco Basket ist mit sechs Metallen bestückt, die für die Energiewende unentbehrlich sind. Ohne diese Metalle wird „grüne Energie“ ein Wunschtraum bleiben. Unser Premium Basket beinhaltet zehn Metalle, die für das moderne Leben gebraucht werden. Kein Jugendlicher ohne Smartphone, kein Haushalt ohne Computer, kein Neuwagen ohne LED- und Hybridtechnik, kein Wohnzimmer ohne Flatscreen-Fernseher.

Ohne diese Technologiemetalle gäbe es all diese Produkte nicht. Man muss kein Prophet sein, um aus dem rasanten technologischen Fortschritt auf eine stark wachsende Nachfrage zu schließen. Somit auch auf steigende Preise. Alle Baskets sind durch Einmalkäufe ab 2.500,00 Euro oder durch Monatskäufe ab 50,00 Euro zu erwerben. Durch die Baskets ist eine breite Streuung und ein Höchstmaß an Sicherheit gegeben. Einzelne Metalle können nach Rücksprache natürlich auch erworben werden.

### Ist Ihr Kunde auch tatsächlich Eigentümer der Metalle?

Der Investor ist zu 100 Prozent Eigentümer der gekauften und physisch gelagerten Metalle. Dies wird dem Kunden in Form einer Eigentumsurkunde dokumentiert. Wir sind strikte Gegner von Investitionen in Zertifikate o.ä. geldwerte Anlagen. In Zeiten einer Niedrigzinspolitik in vielen Ländern der Erde, welche auch noch viele Jahre anhalten wird, sind und bleiben Sachwerte das Gebot der Stunde.

### Da die meisten der Metalle nicht börsengehandelt werden, sagen Sie uns bitte wie eine Preisbildung stattfindet.

Die Preisbildung findet durch das faireste und ehrlichste Gesetz Anwendung: Angebot und Nachfrage. Es gibt immer ein Angebot und immer eine Nachfrage. Steigt das Angebot und die Nachfrage nicht, fällt der Preis. Steigt die Nachfrage und das Angebot nicht, steigt der Preis. Hierbei ist zu beachten, dass der Anbieter beste Qualität liefert und excellent in Industrie und Wirtschaft vernetzt ist. Beides ist bei uns der Fall. Unsere Preise werden offen auf unserer Website kommuniziert. Übrigens sind wir die einzigen die die Preise für jedermann offenlegen: [www.emh-ag.com](http://www.emh-ag.com)

### Nun ist es ja so, dass die Preise die letzten drei Jahre nachgegeben haben. Läßt dies auf eine sinkende Nachfrage schließen?

In der Tat befinden sich die Preise in einem Korrekturmodus. Man darf aber nicht vergessen, dass die Jahre vor der Korrektur enorme Preissteigerungen verbuchen konnten. So gesehen ist das was wir heute sehen eine logische und gesunde Entwicklung. Im Moment findet eine Bodenbildung statt. Hätte mir jemand 2012 erzählt, dass wir dieses Preisniveau noch einmal sehen; ich hätte ihn für verrückt erklärt. Unser primäres Ziel ist nicht



**Ein kleiner Auszug der bei der EMH gehandelten Metalle**

**1 Gallium**  
Schmelzpunkt: 29,8 °C,  
Spez. Gewicht: 5,91 g/cm<sup>3</sup>  
Jahresproduktion: ca. 78 t

**2 Hafnium**  
Schmelzpunkt: 2150 °C  
Spez. Gewicht: 13,31 g/cm<sup>3</sup>  
Jahresproduktion: ca. 65 t

**3 Germanium**  
Schmelzpunkt: 937,4 °C  
Spez. Gewicht: 5,32 g/cm<sup>3</sup>  
Jahresproduktion: ca. 140 t

Weitere Info unter [emh-ag.com](http://emh-ag.com)

die Rendite sondern der Werterhalt des Geldes. Kommt es zu Preissteigerungen, so ist das ein toller positiver Nebeneffekt für unsere Kunden. Die aktuelle Situation bietet dem interessierten Investor glänzende Möglichkeiten sich zu positionieren und am kommenden Preisanstieg überproportional zu profitieren. Kaufen!

### Wie kann der interessierte Kunde bei Ihnen investieren? Online oder persönliche Beratung?

Beides. Online kann sich der Investor das Bestellformular von der Website herunterladen. Ich bevorzuge jedoch die persönliche Beratung, da das Thema komplexer ist als man denkt. Auf Wunsch kann der Kunde einen Beratungstermin online anfordern; einer unserer top ausgebildeten Vertriebspartner wird sich mit ihm in Verbindung setzen. Das gleiche gilt auch für interessierte Makler und zukünftige Vertriebspartner. In unserer hauseigenen Akademie werden unsere Metallberater durch Lizenzierungsseminare für den Verkauf fit gemacht. Wir legen enormen Wert auf kompetente und seriöse Beratungsquali-

tät unserer Mitarbeiter, um dem Kunden die Investition zu erleichtern. Über ein Zertifikat und Beraterausweis können sich diese legitimieren.

### Wie sind sie vertriebllich aufgestellt?

Sehr gut. Wir haben in vielen Ländern Europas einige hundert Spitzenverkäufer. Das macht uns stolz. Wir wollen jedoch in Deutschland stärker werden, da die BRD der mit Abstand interessanteste Markt in Europa darstellt. Anfragen von interessierten Vertriebspartnern sind gerne gesehen. Wir bieten eine hochinteressante Plattform für die berufliche Zukunft.

### Herzlichen Dank für das Gespräch.

**Fazit: Die Idee und die handelnden Personen der EMH AG haben uns überzeugt. Strategische Metalle, gestreut in verschiedene Themenbaskets, stellen eine lukrative Sachwertanlage dar. Insbesondere als zusätzliche Diversifikationsmöglichkeit zu anderen Sachwertanlagen, sind sie eine attraktive Alternative.**